Formation : Règles Incoterms ICC 2020

International - Import/Export - Douane - 2025

La formation en résumé

Normes internationales indispensables et incontournables au commerce international de marchandises, les règles Incoterms de l'ICC (Chambre de Commerce Internationale) sont revues tous les 10 ans. Le 1er janvier 2020, les nouvelles règles sont entrées en vigueur. Les Incoterms® sont destinées à clarifier les obligations réciproques, le lieu de livraison, le transfert des risques, la répartition des frais, entre les vendeurs et les acheteurs. .

Que vous soyez exportateur ou importateur, cette formation vous permettra de connaître et de choisir le bon Incoterm pour minimiser les risques et les litiges potentiels inhérents à une vente internationale

Les + de cette formation :

tous nos intervenants sont formés et accrédités par l'ICC (International Chamber of Commerce)

Les Incoterms® seront présentés en lien avec l'utilisation préconisée par l'ICC mais également sous l'angle pratique vendeur et acheteur (vision 360) et des besoins opérationnels. Chaque Incoterm sera analysé dans son imbrication avec les autres contrats et aspects d'une opération internationale.

Remise d'outils pratiques : schémas, tableaux... directement utilisables de retour en entreprise

630 €

(non assujetti à la TVA)

1 jours

(7 heures)

Cas pratiques

Mise en pratique

Accès Mobile learning

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Acheteur : optimiser vos pratiques achats

Objectifs :

A l'issue de la formation, les participants seront en mesure de :

- Connaître les règles Incoterms® 2020, savoir les choisir et les utiliser à bon escient
- Inscrire les Incoterms® dans la négociation commerciale et dans la réalisation d'un contrat de vente /d'achat à l'international
- Evaluer les implications des Incoterms®2020 sur sur la douane, la fiscalité et les autres contrats : transport, assurance, financement, paiement

Participants :

- Responsables export/ ADV export / achats / logistique / comptabilité / finance / compliance / juridique
- Commerciaux export, responsables d'affaires, chef de projets, acheteurs et approvisionneurs à l'international
- Assistants et collaborateurs des services commercial export, ADV, achats, logistique (transport, douane, expéditions), comptabilité, finance, compliance

Prérequis :

- Cette session ne nécessite aucun pré-requis particulier

Dates et villes

À distance -

- 17/02
- 13/05

Lyon - 04 72 53 88 00

- 17/11
- 29/09
- 11/06
- 20/03

Saint-Etienne - 04 77 49 24 66

- 04/11

Roanne - 04 77 44 54 69

- 04/11

Le contenu

Rappel des fondamentaux en matière de territoire, réglementations douanière et fiscale, preuves de livraison, chaîne du fret international

Les Incoterms® : rôle et impacts pour le commerce international

- Définition, acteurs, transferts, liste, classification, vocabulaire
- Comprendre l'évolution des règles par rapport à 2010 et les raisons d'une révision 2020 : Pourquoi, comment, par qui et pour qui ?

Repérer les répercussions sur les différents contrats

- Impacts des incoterms® sur les contrat sde transport et logistique, contrats d'assurance, contrats de financement
- Impact des Incoterms sur la sureté/la douane et la fiscalité
- Focus sur l'assurance des marchandises transportées

Les Incoterms® 2020: innovations et changements

- La version 2020 : Focus sur le contrat de vente, la « livraison », le souci de suivre la pratique
- Nouveaux outils et facilités pour rendre les règles encore plus accessibles et compréhensibles
- Zoom sur le FCA (nouvelle option de la version 2020)
- Zoom sur le CIP (obligation d'assurance)
- Zoom sur le DPU

Décrypter les 11 Incoterms® 2020 à la loupe

- Les règles multimodales et maritimes
- Lieu de transfert des risques (vente au départ / vente à l'arrivée), lieu de transfert des frais, les obligations des parties
- Incoterms® et chaîne des coûts

Comprendre que les incoterms® ne règlent pas tout

- La question du transfert de propriété
- Les limites des incoterms®

Bien utiliser les incoterms®

- Les bonnes pratiques et éléments à apprécier dans le choix de la règle
- Les risques encourus, les opportunités et précautions à prendre pour sécuriser et optimiser le contrat de vente

Mises en situation, exercices pratiques à partir de cas réels

Moyens pédagogiques et d'encadrement

Moyens pédagogiques :

Formation interentreprises avec alternance d'apports théoriques et pratiques.

Pédagogie active : Echanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises

Support de formation remis aux participants.

Groupe de 3 à 12 participants maximum.

Formation animée par un de formateur expert de son domaine sélectionné selon un processus qualité certifié. Les formateurs adhèrent à notre charte pédagogique « Agir et Apprendre ». Parcours du formateur disponible sur simple demande.

Suivi et évaluation de la formation :

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mise en pratiques, présentations… Qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.

Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.

Retrouvez les modalités de la certification pouvant être associée à cette formation en cliquant ici.

Environnement pédagogique spécifique distanciel *:*

L'ensemble des outils utilisés pour l'animation de nos formations à distance regroupe les fonctionnalités permettant de recréer toutes les conditions d'une formation en présentiel : partage de documents, partage d'écran, individualisation de la prise de parole…

Les informations de connexion, comprenant les identifiants (login) et les mots de passe (mdp), sont fournies lors de la convocation à la formation.

Matériel requis :

Un ordinateur avec une connexion à Internet haut débit

Un microphone et une caméra pour faciliter les échanges en temps réel

Une adresse mail pour la réception du lien de connexion à la classe virtuelle

Une connexion internet

Nous nous engageons à fournir un environnement pédagogique convivial et efficace, tout en veillant à ce que nos participants aient accès aux outils et aux ressources nécessaires pour tirer le meilleur parti de nos formations à distance.