

La formation en résumé

La formation "Élaborer son Business Plan" est une ressource inestimable pour les entrepreneurs, les start-ups, les cadres d'entreprise et les professionnels cherchant à développer une vision stratégique solide pour leur entreprise. Ce programme complet offre aux participants les compétences et les outils nécessaires pour créer un plan d'affaires efficace, un élément clé de la réussite entrepreneuriale.

Élaborer un business plan, également connu sous le nom de plan d'affaires, revient à créer un document complet qui présente de manière solide votre projet de création d'entreprise. C'est une étape cruciale dans la concrétisation de votre idée d'entreprise. Ce travail essentiel et productif vous permettra d'évaluer le niveau de préparation et de maturation de votre projet, de vérifier sa viabilité financière, et surtout, de persuader vos différentes parties prenantes, y compris vos proches, vos partenaires, vos fournisseurs, et bien entendu, les investisseurs, de vous soutenir dans cette aventure entrepreneuriale.

"Un bon dossier est un dossier où souffle l'esprit d'entreprise".

Grâce à des ateliers interactifs, des études de cas concrets et des retours d'expérience d'experts, les participants acquerront une compréhension approfondie des meilleures pratiques en matière de planification d'entreprise. Cette formation favorise la créativité, l'analyse approfondie et la pensée stratégique, aidant ainsi les entrepreneurs à minimiser les risques et à maximiser les opportunités de croissance.

Objectifs :

- Construire le prévisionnel financier de son projet, en simulant différentes hypothèses
- Maîtriser le seuil de rentabilité de son activité
- Expliquer la ventilation des charges
- Connaître l'articulation des principaux tableaux financiers entre eux
- Valider la faisabilité commerciale et la rentabilité financière

Participants :

Tout porteur de projet, créateur ou repreneur : commerce, industrie, service

Prérequis :

- Avoir suivi la formation "5 jours pour entreprendre" ou Connaître les fondamentaux de la gestion

Le contenu

Mettre en valeur les paramètres de la cohérence homme-projet

Présenter le Business Model adapté

- point sur l'avancement de l'étude de marché
- détermination du Chiffre d'Affaires commercial prévisionnel
- approche du plan d'action commerciale

Elaborer le plan de financement

- déterminer les investissements
- bâtir le fonds de roulement de départ
- la trésorerie de démarrage
- les ressources à mettre en oeuvre : apports et emprunts
- le plan de trésorerie

Elaborer le compte de résultat prévisionnel

- les charges variables
- les charges fixes
- calcul du seuil de rentabilité (Chiffre d'Affaires minimum)
- adéquation objectif commercial / seuil de rentabilité

Valider la rentabilité du projet et en analyser les risques

930 €

(non assujetti à la TVA)
Formation pouvant être éligible au CPF sous conditions
(nous consulter)



Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Créateur d'Entreprise
Cycle Repreneur d'Entreprise
Cycle Créateur d'Entreprise d'import et/ou d'export

Dates et villes

Lyon - 04 72 53 88 00

- 10/03, 11/03
- 26/05, 27/05
- 21/07, 22/07
- 30/10, 31/10
- 16/12, 17/12

Livrable : remise du logiciel de simulation de votre Business Plan (outil compatible uniquement sous Windows)

Moyens pédagogiques et d'encadrement

Moyens pédagogiques et d'encadrement :

Formation interentreprises avec alternance d'apports théoriques et pratiques.

Pédagogie active : Echanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises

Support de formation remis aux participants.

Groupe de 3 à 12 participants maximum.

Formation animée par un de nos formateurs experts de son domaine et sélectionné selon un processus qualité certifié. Les formateurs sont accompagnés par notre pôle pédagogique intégré « [Agir et Apprendre](#) ». Parcours du formateur disponible sur simple demande.

Suivi et évaluation de la formation :

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mises en pratiques, présentations... Qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.

Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.

Retrouvez les modalités de la certification pouvant être associée à cette formation [en cliquant ici](#)

